

¿Cuánto deberías cobrar por tu retiro?

La mayoría de profesoras de yoga ponen precio a su retiro mirando lo que cobra otra profe, o directamente “a ojo”. Y después descubren, ya con las reservas cerradas, que apenas cubrieron gastos.

Esta calculadora te lleva 5 minutos y te da un número concreto: el precio mínimo para que tu retiro sea rentable aunque solo vengan 5 personas.

“

Cobrar bien no es lo opuesto a tu vocación.
Es lo que te permite sostenerla en el tiempo.

DISEÑA EL PRECIO PARA QUE CON SOLO 5 PERSONAS, EL RETIRO YA MEREZCA LA PENA.

CALCULADORA DE PRECIO DE RETIRO

PASO 1 • CALCULA TODOS TUS GASTOS

- ☐ Alojamiento
- ☐ Comidas
- ☐ Transporte
- ☐ Material
- ☐ Alquiler de sala
- ☐ Seguros
- ☐ Comisiones
- ☐ Otros gastos

Total de gastos: _____ €

PASO 2 • ¿CON CUÁNTAS PERSONAS YA ES RENTABLE?

Nuestra recomendación: 5 personas.

Número mínimo de asistentes: 5

PASO 3 • ¿CUÁNTO BENEFICIO MÍNIMO QUIERES GANAR?

Fin de semana → 500 €

Semana completa → 1.000–1.500 €

Viaje de un mes → 2.500 € o más

Beneficio deseado: _____ €

PASO 4 • TU PRECIO POR PERSONA

Precio por persona = (Gastos totales + Beneficio deseado) ÷ 5

EJEMPLO

Gastos → 230 € · Beneficio deseado → 500 €

$(230 + 500) \div 5 = 146$ € por persona

ANTES DE FIJAR EL PRECIO

01

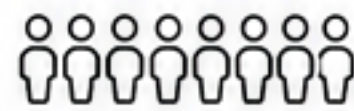


REGLA PRÁCTICA

Todo lo que supere las 5 personas es beneficio adicional, asumiendo que tus gastos no aumentan mucho por asistente extra.



5 personas → 500 € de beneficio



10 personas → 1.000 €



15 personas → 1.500 €

02



SI EL PRECIO FINAL TE PARECE MUY ALTO

Normalmente el problema no es el precio en sí, sino uno de estos dos puntos:

1. Tus costes son demasiado elevados.
2. Estás creando un retiro premium y necesitas justificar ese valor con tu propuesta.

Antes de bajar el precio, intenta primero reducir gastos.

03



CUANTOS MÁS DÍAS DURA EL RETIRO...



Fin de semana → puede rondar los 100 € por persona y día.



Retiro de una semana → probablemente menos por persona y día.



Viaje de un mes → el beneficio por día suele ser bastante menor para que el precio siga siendo atractivo.

Fija primero el beneficio **TOTAL** mínimo que quieres con 5 asistentes, y desde ahí calcula el precio — no al revés.

LO MÁS IMPORTANTE

Conseguir 5 personas para un retiro es extremadamente fácil.

De hecho, llenar un retiro puede ser muy sencillo. El problema es que, normalmente, intentamos promocionarlo sin una estrategia de comunicación detrás.

Nos limitamos a publicar carteles y, como casi todo el mundo hace lo mismo —muchos de ellos con ChatGPT—, nuestro retiro termina siendo invisible entre tanta competencia.

Con una buena estrategia de comunicación, llenar tu retiro es mucho más fácil.

Si organizas retiros, te cuesta llenarlos y quieres conocer las mejores estrategias para promocionarlos, te dejo abajo un enlace para que agendemos una llamada, estudiemos tu caso y veamos cómo podemos ayudarte.

AGENDA TU LLAMADA